



Du denkst, Sammeln ist ein Thema von gestern? Wir beweisen Dir das Gegenteil!

borek.digital vereint Tradition und Startup Kultur. Seit über 125 Jahren erfinden wir uns immer wieder neu und sehen dabei unsere Kunden und Mitarbeiter*innen im Zentrum unseres Handelns. Denn wir wissen – nur gemeinsam können wir die Chancen der digitalen Welt realisieren und unsere Angebote weiter ausbauen.

Wir sind aktiver Veranstalter verschiedenster Startup Events und unterstützen junge Startup Unternehmen. Egal ob online oder offline - unser Know-how im Direktmarketing und unsere Erfahrungen im Distanzhandel sind im wahrsten Sinne des Wortes prägend. Das wissen auch unsere Partner wie die FIFA oder das Internationale Olympische Komitee zu schätzen. Immer am Puls der sich digitalisierenden Welt, entwickeln wir mit über 600 Mitarbeitern*innen unser Produktportfolio von exklusiven Sammelartikeln und digitalen Services kontinuierlich weiter – denn Stillstand bedeutet Rückschritt!

Zur Vervollständigung unseres Teams suchen wir Dich ab sofort als:

Praktikant Vertrieb B2B (m/w/d)

Du hast Lust Neues zu lernen und Vertrieb ist genau Dein Ding? Wir bieten spannende Aufgaben, umwerfende Projekte, Startup Feeling und digitale Events. Dich erwartet kreatives, eigenständiges Arbeiten in einem motivierten und dynamischen Team. Mit Deiner Unterstützung wollen wir unsere B2B Vertriebsmöglichkeiten weiter ausbauen.

Das klingt für Dich interessant? Dann bist Du bei uns genau richtig!

Deine Aufgaben:

- Unterstützung beim Ausbau der B2B Aktivitäten
- Analyse der Vertriebsmöglichkeiten in unterschiedlichen Marktsegmenten
- Recherche von passenden Kontakten bzw. Ansprechpartnern über XING und LinkedIn
- Erstellen von Unternehmenspräsentationen bzw. Produktpräsentationen für unsere B2B Kunden/Partner
- Unterstützung bei aktiver Produktentwicklung, z.B. durch die Koordination von Design-Arbeiten & Werbemitteln

Dein Profil:

- Student*in mit Schwerpunkt Vertrieb, B2B, Marketing o.ä.
- Erste praktische Erfahrung durch z.B. Praktika im Bereich Marketing oder Vertrieb (Schwerpunkt B2B)
- Kommunikationsstärke, Teamfähigkeit und eine hohe Eigenmotivation
- Selbstständige und strukturierte Arbeitsweise, gepaart mit einer Hands-on-Mentalität
- Sichere Kenntnisse in den MS-Office-Produkten sowie verhandlungssichere Deutsch- und Englischkenntnisse
- Weitere Sprachkenntnisse von Vorteil

Das erwartet Dich:

- Eine spannende Herausforderung im Bereich Großhandel

- Eine fundierte Einarbeitung und Begleitung durch unsere Experten
 - Flexible Arbeitszeiten und eine angemessene Vergütung
 - Weitere tolle Benefits, wie z.B. eine tolle Kantine und kostenfreie Heißgetränke
-

Wir freuen uns auf Dich!

Sende uns Deine vollständige Bewerbung über den Button

Jetzt bewerben!

borek.digital
c/o MDM Münzhandelsgesellschaft mbH & Co. KG
Deutsche Münze
Theodor-Heuss-Straße 7 · 38097 Braunschweig

Telefon: +49 531 205 02 · www.mdm.de
Deine Ansprechpartnerin: Wiebke Kleinschmidt
Job-ID: 123-2018



Richard Borek



ARCHIV VERLAG

alta

SOCIÉTÉ
FRANÇAISE
DES MONNAIES

IMM MÜNZ-INSTITUT
INSTITUT FÜR MÜNZ- UND MEDAILLENKUNST GMBH

BRITISH
NUMISMATIC
TREASURY